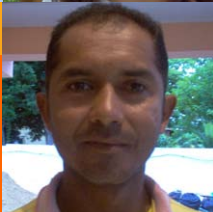


La historia del

# Bankomunal

de Rucio Viejo  
contada por su misma gente





La historia del  
**Bankomunal**

de Rucio Viejo  
contada por su misma gente

*Aquí somos líderes todos...*

Este libro lo hicimos a través de un gran sancocho. El sancocho es una sopa que hacemos en familia mientras compartimos. Nos reunimos el día domingo 10 de Julio del año 2005 para compartir. Algunos pelaron yuca, otros picaron los aliños, otros las verduras y la carne. Los más frescos jugaban dominó, mientras el pobre Manuel meneaba la olla. Al final terminamos jugando bolas criollas.

A ese sancocho asistimos los socios y algunas personas invitadas de nuestra comunidad. Fue un día espectacular en el cual hablamos de cómo se hizo nuestro Banko y se recogieron testimonios de lo que nosotros queremos que sea en el futuro.

Para nosotros es muy importante porque allí quedaron plasmados los testimonios reales de cómo se inició nuestro Bankomunal y cómo somos sus socios.

## Cómo iniciamos nuestro Bankomunal

**Magalys:** La historia de nuestro Bankomunal comienza en una reunión de la Junta Socio-Sanitaria, en la cual se coló Dannelly para hacernos una invitación, donde nos explicó un poquito a muchas personas de la comunidad **que había la idea de formar un “Banco”, que esto, que lo otro...**

**Romy:** Nos explicaron lo que era ese banco, que iba a funcionar como cualquier otro banco comercial, que el capital lo íbamos a aportar nosotros mismos, que iban a vender acciones, que una vez establecido el reglamento se iba a fijar el precio de la acción, etc. Lo que faltaba era la confianza de las personas. Nos dijeron que nos iban a traer los libros de contabilidad y registros; lo único que tendríamos que poner nosotros era la plata y la organización. “¿Qué nos cuesta?”, dije yo. **Si otras comunidades lo habían hecho, por qué nosotros no.** Cuando llegó Dannelly, yo le comenté: **“pero tú vienes a montar un banco para acá y toitos tamos limpios...”**

**Magalys:** Total, que Dannelly nos vendió la idea y la gente pensó: “¿Será que ésta se quiere agarrar el dinero?”. Unos decían que sí, otros decían que no; uno lo que decía era que esa negrita a lo mejor se lleva esos reales.

**Marcelino:** To le decía a la gente: **“esa gordita lo que quiere es quitarles los reales; los van a agarrar por pendejos a toditos,**

**véanla bien, esa los va a joder a toditos...”**. Yo pensaba que era la **TOTAL que nos iba a traer la plata**. Yo estaba contentito; el primero que iba a pedir para comprar un carro era yo. Pero no fue así...



**Magalys:** A mi me parecía de verdad... ¡Oye, un banco aquí!... Increíble, no?. Aquí había un señor que no está ahorita en la comunidad que me decía: “¿Cómo es la cuestión del banco?; no le hagamos mucho caso a eso, porque **eso es mas bien como una caja chica donde ustedes van guardando y guardando y entonces, a la final, uno tiene su dinero ahí;** yo no le veo ningún beneficio a eso. Bueno de todas maneras si ustedes

quieren vayan a ver cómo es...” Y entonces yo me pregunté: ¿Caja chica?... No me parece, porque están hablando de un Bankomunal. Banco es banco de todas maneras... Eso debe de tener otro sentido; yo voy a ver cómo es. Eso me llamó mucho la atención y de hecho me quedé y ahorita soy la cajera del banco.

**Jermin:** Al principio, yo escuchaba por ahí que se estaba formando un Bankomunal; habían muchas reuniones que se estaban haciendo. Cuando me explicaron qué era un Bankomunal, yo dije: **“Mira, esto es fabuloso para la comunidad”**.

**Magalys:** Había un poquito de inquietud de parte de la gente de la comunidad cuando nos fuimos incorporando. Ellos pensaban que eso no iba a llegar tan lejos; tenían dudas en la manera en que ellos pensaban acerca de cómo iba a funcionar un banco, ya que eso amerita muchos

requisitos, responsabilidades, etc. Se preguntaban: **¿Cómo yo voy a colocar mi dinero en manos ajenas?, ¿A dónde va a llegar ese dinero?**, ¿Qué función va a tener?, etc...

**Y el grupito que quedábamos, cónchale, nos desanimábamos pero volvíamos a animar otra vez a la gente.** Dannelly nos pedía que reuniéramos a la gente que estuviera dispuesta y que deberían ser mas o menos 16 personas; pero nosotros reuníamos siempre entre 11 y 12 personas; y nos decíamos: "Mira, como que no va a poder ser, la otra gente no quiere...". Volvíamos a convocar otra reunión y Dannelly nos preguntaba: "¿Qué pasó?"... Y le decíamos: "¡Ay! mira, que vergüenza, que pena que no estamos completos chica... Sólo tenemos 10...". "No son 10; deben de ser más de 10", nos decía Dannelly... Bueno vamos a ver qué pasa en la próxima reunión, a ver si lo hacemos. La gente estaba muy apática. Fue una lucha constante, pero ella sí tenía los pies muy firmes y estaba muy decidida a que nosotros conformáramos el banco. Hasta que logramos reunir las 16 personas y gracias a Dios todos aceptamos. Entre ese grupito estaban Romi, Magalys, Clemen, Ofelia, las dos morochas y Luis.

**Dannelly: Fue difícil... Tuve que echar unas cuantas pediditas...**

Rucio Viejo estaba pautado para ser uno de los primeros bancos de la zona, por la ubicación geográfica y lo más cercano a la TOTAL. Después, como yo vi que estaba pasando mucho tiempo y yo tenía que cumplir con unas metas, me dirigí a otras comunidades y entonces el primer Banco

que se creó fue el de Bejucales, y posteriormente el de Jusepín. Parece mentira, pero Rucio Viejo me quedó de ultimo lugar. Tarde pero llegamos.

**De la desconfianza al Bankomunal hasta tener casa propia**

Marcelino Rivero

*A pesar de que en un principio no quería formar parte del Bankomunal, me fui integrando. Gracias al Bankomunal pude pagar mi casita y construirle un porche a la casa de mi mujer. Pienso seguir comprando acciones para pedir mas dinero en el futuro y hasta comprar un carro nuevo para trabajar.*

**Romy: Aquí reinó mucho la desconfianza al principio.** En las semanas previstas para discutir los estatutos sólo iban 4 personas para las reuniones. Allí fue cuando cada quien comenzó arrastrar a su familia: Clemen se llevó a Magali, yo me llevaba a las muchachas, Ofelia y Marvelia a los suyos. Y así fue que iniciamos... Yo trabajo en la Misión Ribas y siempre aprovechaba unos 5 minutitos antes de irnos y le echaba un jarabito de lengua a la gente. **Ahí fue que fuimos encontrándonos hasta que lo logramos.**

**Beatriz:** Fueron difíciles las reuniones del Reglamento porque no nos poníamos de acuerdo con el porcentaje del interés (que si tiene que ser alto el porcentaje, que si tiene que ser bajo), cómo se va a pagar al momento de pedir un crédito, cómo va a ser ese crédito. Y así estuvimos varias semanas hasta que se acordó cuál



sería el reglamento y cómo se debía cumplir; **hubo momentos en que nos desequilibramos pero volvíamos al reglamento que debíamos cumplir y aquí estamos luchando constantemente.**

En la reunión del reglamento, hubo algo que no me gustó porque pedían un tiempo para que la persona estuviera viviendo aquí en la comunidad y yo no cumplía con eso. Antes vivía en Caicara y apenas tenía un año que vivía aquí y por eso yo no me incorporé inmediatamente. Después quedó que iban a reunirse para hacer una excepción y me incorporé cuando ya tenía 4 ó 5 meses el banco. Eso me animó y me gustó. Se rigen por los estatutos del banco y eso va a ser muy importante porque va a ayudar a hacer las cosas como son.

### La primera Junta Directiva de nuestro Bankomunal

**Magalys:** Luego hicimos la reunión como es y Dannelly se sentó con nosotros, aunque ya previamente nos había hablado de todos los requisitos, todas las responsabilidades del banco, paso a paso, **hasta que al final nos reunimos y sacamos la Junta Directiva.**

**Luis:** La elección de la Junta Directiva fue difícil porque no conocíamos la función de cada cargo. Ya teníamos rato en eso de quién va a ser presidente, quién va a ser del comité de crédito y así; pero luego se nos prendió la lucecita y se hizo la sugerencia de explicar cada cargo: Bueno, vamos a hablar de los cargos... Las funciones del presidente son éstas, el

comité de crédito es esto, el contable hace esto, el cajero hace todo esto. Entonces se nos hizo mucho más fácil porque cada quien sabía si está o no capacitado de asumir esa responsabilidad.

#### Primera Junta Directiva

Marvelia Arreaza / Presidenta

Francisco Villanueva / Fiscal

Romy / Contadora

Magalys / Cajera

#### Comité de Crédito

Luis, Clemen y Ofelia,

y las auxiliares fueron una de las morochas y la señora Ana.



**Clemen:** Al principio, cuando nos iniciamos como banco, **Dannelly nos decía que no necesariamente teníamos que ser un licenciado o tener una profesión** para desempeñar cualquier cargo dentro del banco. Eso me llamo mucho la atención.

**Dannelly:** Este ha sido, dijera yo, el único banco donde se han tenido que hacer como 6 presentaciones, tuvimos que hacer como 3 reglamentos y para aperturarse pasó casi como un mes más para poderse inaugurar.

### **Aprendí finanzas y produzco más tortas para vender**

Magalys Rocca

*Cuando no existía el Bankomunal, no sabía una papa de finanzas; ahora ejerzo el cargo de cajera. El Bankomunal se ha encargado de capacitarme.*

*Hacía tortas para vender, pero no con frecuencia ya que no contaba con suficiente dinero para comprar materiales. El Bankomunal me permitió hacer y vender tortas más a menudo.*



### **Creamos el Bankomunal y dimos los primeros pasos**

**Luis:** Hubo personas que tenían desconfianza cuando iban a dar los 10.000 bolívares... **“Que sea lo que Dios quiera”, decían...** Pero hubo muchas que no, porque con todas las explicaciones y detalles que nos había dado Dannelly había personas que tenían suficiente confianza en el grupo de nosotros de la directiva. Yo fui uno que la tuve; yo sé que los reales míos están en buenas manos y compré dos certificados. Dannelly había explicado lo suficiente: “Esos reales yo ni los toco; el día que se vayan a contar, los van a contar ustedes; yo voy solamente a explicar cómo van a ser las cosas”. Los que no están en el banco es porque están con la duda; los que estamos aquí sabemos que esto funciona y que va a continuar así.

Ya teníamos el capital; se eligió la directiva ese mismo día que se inauguró y se entregó el primer crédito para que la gente viera cómo funcionaba.

**Inauguramos, con 22 personas, el 20 de mayo del 2004.**

**Jermin:** Al principio tenía dudas porque si compraba una acción de 10.000 bolívares y después pedía un crédito no me iba a dar para hacer las cosas que quería; era como muy poco. Pero la duda se me quitó después cuando me otorgaron el primer crédito para completar la compra de un herbicida y vi que en realidad sí soluciona los problemas. Pagué el primer crédito con una prórroga que me dieron y ahora formo parte del equipo del Bankomunal como suplente del Comité de Crédito.

**El primer crédito fue para Jermin Figuera, otorgado el 27 de mayo del 2004, por 50.000 bolívares.**

**Clemen:** Teníamos miedo en el momento de pedir créditos porque era algo nuevo para la comunidad. El temor de pedir un crédito de 100.000 bolívares era: “¿Cómo lo pago?, ¿Dios mío, cómo hago?, ¿De qué manera lo voy a pagar?, ¿Cómo lo voy a devolver?”... Cuando uno pide un crédito tiene un poquito de dudas porque hay momentos que no tenemos para pagar, pero a la hora de cancelar, sí conseguimos... Lo bueno es que se permite dar 10.000 ó 20.000 bolívares como adelanto y cuando llega la fecha justa de cancelar, lo que queda es sólo 10.000 bolívares.



**Mariangela:** Hubo un socio que pidió un préstamo y no pagó. El tenía 3 acciones, dio la primera parte y de allí no dio más; las personas le decían: “Oye, y por qué no pagas, si no es tanto. Paga vale...”. Al final tuve que pagar yo como fiador. **Pero lo sacamos del banco porque un mal socio no sirve; eso ha ayudado al banco y ayuda a crear conciencia en todos los demás.**

**Clemen:** Sí hubo dificultad cuando se comenzaron a solicitar créditos. Como era algo nuevo a veces no teníamos esa claridad, se nos presentaba algún dilema. Por ejemplo, el monto a otorgar; como aquí todos nos conocemos, de repente llega un socio y nos dice: “Necesito que me presten 100.000 bolívares por un mes”; pero como lo conocemos y sabemos de las actividades de él, nos preguntamos: **“Oye, ¿será que lo puede pagar en un mes?”**. Entonces teníamos esa duda; ¿Se le podrá otorgar o no?. Uno tiene que estar vigilante, porque de acuerdo a la actividad del socio uno sabe si lo puede pagar. Entonces teníamos esa duda; “Bueno, vamos a ver; bueno, que sea lo que Dios quiera; vamos a confiar”. Y se le otorgaba...

**Romy:** Una vez el dinero estaba estancado y no estaba ganando ni intereses ni nada. Nos reunimos los de la Directiva y hablamos: **“Bueno, el dinero está estancado; no puede ser que hayamos dado solamente un crédito”**. Nos pusimos entonces de acuerdo varias personas en repartirnos el dinero y darnos el plazo; y cuando se empezaron a pagar los créditos ahí fue donde se vieron los intereses y las

ganancias, y comenzaron las demás personas a darse cuenta... “¡Ay!, se gana algo... Yo me voy a inscribir y al final de año veremos más claro”.

**Clemen:** En la primera asamblea se rifaron 2 certificados que nos lo ganamos Ofelia y yo; y en la segunda asamblea rifamos un ventilador y otra acción que me la gané yo. **La primera asamblea fue chévere. Los 22 socios compartimos ideas sobre cómo íbamos a salir adelante, cómo íbamos a trabajar;** fuimos motivándonos desde el principio. No fue fácil, de hecho hubo una persona muy allegada que me dijo: “No te metas en eso; es que eso es un fracaso, eso va hacer un dolor de cabeza tuyo”.

## Cómo fuimos metiéndonos en nuestro Bankomunal

**Beatriz:** Yo veía mal meterme en ese banco, pero llegó Magaly un día y me pudo convencer. Me dijo que iba a ser bueno... Bueno, si es así, en beneficio de la gente y la comunidad, eso es bien.

**Magalys:** La convencí diciéndole que iba a tener un banco en la comunidad; va a funcionar de igual manera que como un banco comercial cualquiera. Le dije: **“No tengas desconfianza, lo vamos a manejar nosotros, vamos hacer responsables de ese dinero** y yo te prometo que va a estar en mis manos y no a pasar lo que usted está pensando. Ese dinero no va a salir de aquí, lo vamos a tener guardado dentro del banco y usted puede con toda seguridad inscribirse y hacerse



socio que es para su propio beneficio y se va a dar cuenta que va a ser bueno”.

Y así es con todas las personas que han tenido desconfianza; porque los que estábamos en la Junta Directiva ya teníamos la plena seguridad de que era bueno y que estábamos trabajando muy bien. Pero queríamos que el resto de la comunidad tuviera confianza y que de verdad era un banco que estaba funcionando. Eran conversaciones larguísimas que me costaban mucho, pero ahorita, que se han dado cuenta que sí es bueno, que sí funciona, **que es un toma y dame, que sí se han regresado los créditos, que lo han vuelto a pagar**, la gente sabe que es verdad y que estamos bien contentos con eso.

**Clemen:** Cuando nosotros comenzamos con esto empezamos a inyectarle ideas a las personas: “Mira, es como un auxilio; en el momento que Ud. no tenga dinero uno se acuerda... ¡Cónchale! si yo estoy inscrita en el Bankomunal; oye, el banco me puede solventar el problema”; y así van y llenan la solicitud del crédito.



**Zaira:** Mi hermana Ana es socia del banco y pertenece al Comité de Crédito. Ella me decía: **“¿Por qué tu no compras una acción?. Anda chica compra una acción, anda, cómprala**. Mira que ya yo estoy metida ahí en el banco”. Pero yo le decía: “ay, chica, yo no voy a estar comprando ninguna acción”; no era por desconfianza, no quería comprar porque no tenía interés. Entonces cuando cumplieron un año me dijo:

“Mira ve, vamos a celebrar el primer aniversario, por qué no compras 2 acciones del banco”. “Bueno chica está bien; yo te voy a complacer, yo voy a comprar 2 acciones”, le dije. Y entonces vine y las compré. Estoy desde el mes de mayo 2005 y soy nuevecita.

### **Ahora mi hijo puede estudiar mejor**

Francisco Villanueva

*Solicitó un crédito para comprarle a mi hijo el uniforme escolar, cuadernos y libros que antes no usaba ni tenía porque no contaba con recursos económicos para comprarlos.*

*Mi hijo aprobó su año escolar y yo me siento satisfecho pues el Bankomunal me permitió darle a mi hijo mejores condiciones de estudio y más ánimo para estudiar.*

**Beatriz:** Yo entré al banco porque de verdad tenía en aquel entonces un pequeño problemita y necesitaba un dinero. **Me acordé, cónchale, del banco... Voy a tener que meterme**. Y entonces hablé con la señora Magalys, la tesorera, le compré la acción y ella me dijo: “Bueno, pero tienes que esperar por lo menos ocho días para poder pedir el crédito”. Bueno no importa. A los ocho días fui, pedí el crédito y compré otra acción y resolví el problema que tuve, y la verdad que me ha servido bastante porque he tenido bastantes inconvenientes y siempre corro al banco. Bueno, desde hace un mes soy la secretaria; necesitaban una y aquí estoy.

**María:** Bueno, a mí me convenció mi sobrina que siempre nos decía: “Vamos para la reunión”, y yo iba con mi sobrina y mis hijas. Y he confiado en el banco; ahora tengo 3 acciones y he pedido bastante crédito para hacer el galpón para criar pollos; allí lo tengo hecho y estoy esperando por los pollos.

**Luis:** Hay personas que no son socias y le dicen a un socio: “Oye vale, somos amigos, somos vecinos... Mira, necesito un favor, tengo un problema... **¿Tú puedes solicitar un crédito para mí?**”. Como no, chico, claro que sí... Entonces solicitan el crédito... Le da los reales al no socio y después éste lo devuelve y se paga al banco. Pero entonces si se hace esto por él, por qué él no puede decir: Bueno, yo voy a integrarme al Bankomunal.

**Beatriz:** Lo que se tiene que hacer es que cuando venga a pedir para conseguir el préstamo decirle que se lo conseguimos pero con la condición que después se integre al Bankomunal.



**Darwin:** Yo que no soy socio veo que el Bankomunal ha estado marchando bien y pretendo integrarme ahora porque tengo unos pollitos por ahí. La idea es salir, vender, tener un capital, pedir crédito y criar mis pollitos con ayuda del banco.

**Marcelino:** Si a la gente le ponemos una actividad económica se animan más a entrar al banco y pedir crédito, porque, por ejemplo, lo de criar pollos en 40 días

significa que yo sé que tendré los reales en ese tiempo y pago, y como me queda la ganancia, vuelvo a pedir otra vez, y así está rodando la rueda en el banco.

### **Subiendo dos escalones: “Dejé de empeñar y monté mi negocio de empanadas”**

Ana Lezama

*Antes de conocer el Bankomunal no tenía ingresos propios, sólo la ayuda de mi papá y las prendas que empeñaba (zarcillos, cadenas, etc) para poder mantener a mi hijo. Luego me hablaron del Bankomunal y lo vi como una forma de dejar de empeñar mis prendas por las que me daban entre veinte mil y treinta mil bolívares.*

*Gracias al Bankomunal también pude montar mi negocito de empanadas. Luego me di cuenta que faltaba algo y pedí otros créditos. Ahora vendo mis empanadas y son más sabrosas.*

### **Los logros del Bankomunal y nuestros testimonios**

**Magalys:** El logro del Bankomunal ha sido, de poquito a poquito, todas las necesidades que ha ayudado a solventar. Pero **el logro más grande ha sido la unidad creada en la misma comunidad**; antes no había esa unidad y cada quien andaba por su lado. El banco ha logrado enseñarnos a trabajar juntos; antes no participábamos en nada. Esto ha sido un logro porque desde que iniciamos el Bankomunal hemos

sido tomados más en cuenta que en otros tiempos. Para cualquier evento se escucha: "Mira, vamos a pasarle una invitación a la gente de Rucio Viejo". Es que nos hemos dado a conocer gracias al Bankomunal. El Bankomunal nos ha ayudado también a crear un poco más de responsabilidad porque cuando nosotros obtenemos un dinero que es de todos debemos estar conscientes de que debemos también devolverlo. Porque hay una parte de ese dinero que es mía, pero el resto es de los demás. **Eso ha sido una enseñanza de responsabilidad**; lo que ese socio que sacamos no entendió.

**Luis:** Si se nos presenta un problema que no sea tan grande, que sea poquito, uno va hasta el banco y consigue como un auxilio, por ahora. No es tanto lo que uno se pueda ganar -porque si uno se pone a ver la ganancia como que no es mucha- sino por lo que resuelve el Bankomunal. Porque si en un año uno se gana 5.000 bolívares por un certificado, bueno, no es tanto; pero en el transcurso del año, **los problemas que se pueden resolver son muchos**. Porque uno dice 50.000 bolívares de crédito no es nada, pero a veces es mucho. Uno dice:

"Oye, tengo un dinero, pero no lo tengo completo; cóntrale, pero tengo al Bankomunal; voy al Bankomunal y lo completo".

**Mireya:** Lo que pasa conmigo es que yo he pensado en qué voy a hacer con pedir un crédito de 50.000 bolívares, ¿Para qué?. Cuando yo lo vaya a pedir será de 500.000 ó 700.000 bolívares para hacer una inversión.



**Marcelino:** Bueno chico, a mi personalmente me hizo un beneficio porque **yo pedí un crédito para construir un porche a la casa de la mujer**. Pedí 300.000 bolívares prestados y lo invertí en cemento, mano de obra, etc. Claro, no alcanzó porque costaba más, pero lo hicimos y eso fue un beneficio que obtuve del banco y está ahí.

**Adilia:** Una vez pedí un préstamo por una emergencia de salud de un familiar y lo pagué al mes. Sirvió mucho... Bueno, quizás lo hubiera conseguido por otra parte, pero el banco me fue muy útil.

**Luis:** Bueno, yo no voy a decir ni mucho ni poquito, pero sí lo suficiente, porque en varias ocasiones yo he necesitado para comprar alguna que otra cosa personal o para mi trabajo como por ejemplo partes agrícolas, cuestiones de agricultura, etc. Cuando no estaba el Bankomunal yo de pronto me dirigía a un amigo, ¿verdad?, pero de pronto me ponían algún pero o algo; entonces, para evitar esto, **el Bankomunal le satisface a uno ese dinero o esa necesidad sin poner "peros"...** Bueno, a menos que llegue el comité de crédito y niegue el préstamo.

**Aquí somos líderes todos...** Somos todos. El liderazgo se lo da a uno las demás personas, o de pronto uno se lo va ganando sin uno darse cuenta, participando, promoviendo y haciendo con las demás personas. Ya yo había sido presidente de la primera asociación de vecinos que hubo aquí. Pero hay una diferencia en el tipo de liderazgo, porque en la asociación de vecinos uno está como involucrado en otra parte; es en la

misma comunidad pero uno se dirige hacia otro lado. En el Bankomunal uno está como más directo con la misma comunidad, o sea, dentro de la misma comunidad, con el grupo, más compenetrado con la comunidad.

**Beatriz:** Me ha servido mucho porque **he aprendido a trabajar en equipo**, a compartir más, a trabajar bien, en equipo. Yo era una persona que se me hacía difícil participar, me he ayudado en esa parte bastante. No hace mucho tuve la experiencia de mi niña enferma; tenía que hacerle unos exámenes, y me acuerdo que llegué aquí como a las 5 de la tarde y, cónchale, tenía que pagar al otro día un dinero de los exámenes. Entonces me acordé del banco; bueno, fue tan rápido que le dejé la solicitud a Romy que me la llenó rapidito, se la entregó a Magalys y me dieron el crédito porque era un caso de emergencia. **Me entregaron el dinero rápido y así yo pude solventar mi problema**; al otro día fui y pagué los exámenes.



**María:** Ha sido bueno porque cuando hemos necesitado nos ha ayudado bastante. Yo he pedido para meterle al galpón; hasta los momentos nos ha ido bien, es algo estable. **Cuando he necesitado plata enseguida he ido al banco.**

**Clemen:** Ha habido beneficios que ha dejado el Bankomunal cuando uno solicita un préstamo, dependiendo de para lo que sea; si es por ejemplo para comprar medicina, oye bueno, lo ayuda mucho. En mi caso precisamente, he solicitado para gastos de medicina y también para gastos personales; me ha servido bastante.



**Dallangela:** A mí me ha servido para pagar las deudas; agarro fiado y pago. Tengo 5 acciones y he pedido como 3 créditos que he usado para pagar el galpón. Ahora no tenemos que ir muy lejos cuando tenemos apuros; además, **aquí se garantiza el dinero y se resguarda.**

**Romy:** A mí, en lo personal, me ha gustado mucho. No lo he visto como una manera de que voy a meter un poco de real y voy a ganar un poco de real. No, yo lo vi como una organización. Traté de jalar al grupito que nos formamos inicialmente. Entonces, para mí ha sido una satisfacción muy grande, porque al ver que hoy estamos reunidos, al ver que celebramos el aniversario, que hacemos una asamblea, etc, es una satisfacción muy grande. Y es muy grande porque **logro verlos unidos, consolidados, organizados**; antes no se daba tanto y ahora se ha logrado. La satisfacción más grande, el testimonio más grande es la satisfacción de ver, pues, que somos un grupo organizado y que nos consideramos consolidados, a pesar de que hemos tenido nuestras altas y bajas, pero nos consideramos un grupo bien organizado.

### ***Salvando mi producción de yuca a tiempo***

Jermín Figuera

***Tenía un terreno sembrado de Yuca con mucho monte y no tenía dinero para fumigarlo. Gracias al Bankomunal pude encontrar a tiempo el dinero que necesitaba para comprar un herbicida para fumigar y evitar que el monte me dañara la cosecha.***

**Clemen:** En el banco he encontrado bastantes compañeros que sí los conocía, pero siempre habían ciertas diferencias. Pero gracias al Bankomunal esto ha mejorado bastante; como equipo y como personas que somos tratamos de trabajar colectivamente y nos va bien. **El Bankomunal hacía falta en Rucio Viejo, pero ahora lo tenemos.**



**Marvelia:** Yo como presidenta del BK todavía no he sido beneficiada con los créditos, pero no es una razón para no dar fe de las cosas que el Bankomunal ha hecho por mí. Gracias al Bankomunal **soy una persona mas seria, justa y responsable.** El Bankomunal permite desarrollar capacidades y mostrar tus aptitudes; el tratar de ayudar a las personas del Banko te permite activar esas capacidades.

## El Futuro de Nuestro Bankomunal



**Romy: La sede...** Esta va a ser el inicio del futuro del banco. Tenemos el terreno y estamos trabajando en base al proyecto para montar la sede. Al tener la sede vamos a crecer en cuanto a capital y en cuanto a socios. Si crecemos podemos promover actividades de cualquier magnitud para los socios.

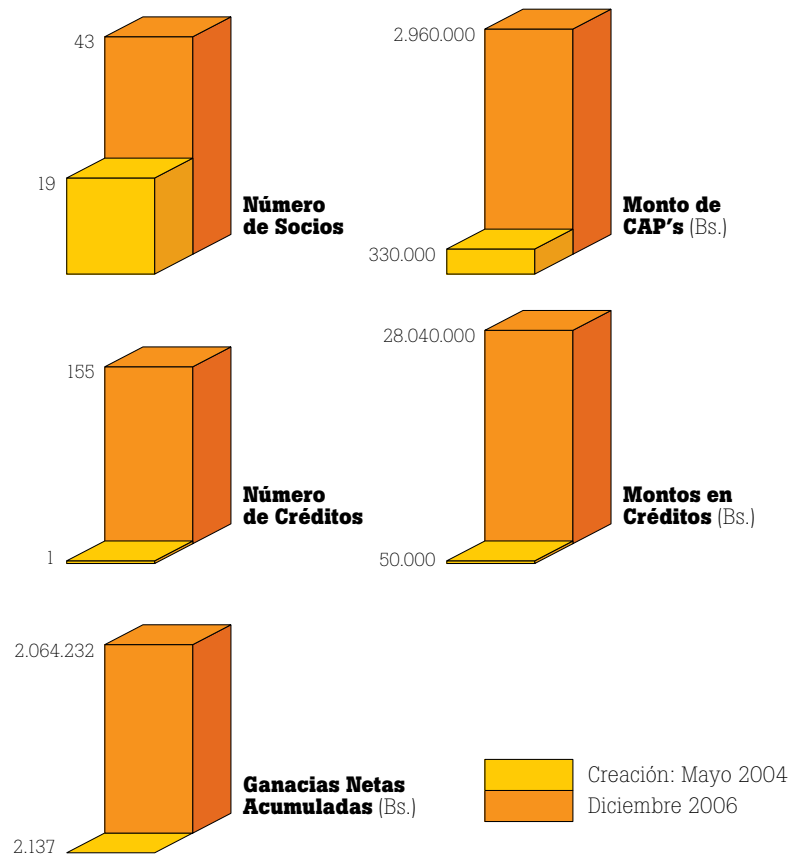
**Luis:** Que el 80% de la comunidad sea socio del banco.

**Beatriz:** Captando nuevos socios, agrandando el capital, buscando las maneras de que la comunidad se integre. **El sueño es crecer, consolidarse e integrar a todas las personas de la comunidad** tanto los que están trabajando en las unidades de producción, como los que trabajan como productores independientes. Lograr sumarnos, consolidarnos todos para hacer crecer ese capital y espero y aspiro que el pueblo logre un desarrollo a través del Bankomunal.

**Clemen:** Ver que en la comunidad hay algo productivo, que podamos decir con orgullo que tenemos un banco, tenemos un beneficio para la comunidad, tenemos algo que el día de mañana lo podemos ver con mejor avance, con mejor futuro, para el futuro de nuestros hijos...

**Que nuestros hijos digan: “La comunidad de Rucio Viejo, aquella gente de antes, nuestros padres, hicieron este logro, con esfuerzo, con poco dinero”.**

## Crecimiento del Bankomunal de Rucio Viejo



**TOTAL**

Esta publicación es parte de las acciones sociales que realiza Total Venezuela con un enfoque de apoyo al Desarrollo Humano Local Sostenible en Venezuela

### Total Venezuela

**Dirección de Desarrollo Sostenible**  
Torre Corpbanca. Piso 13.  
Avenida Principal  
La Castellana.  
Caracas, 1060.  
Teléfono: 212-277.6000  
[http:// www.total.com](http://www.total.com)

**Directora de Desarrollo Sostenible:**  
Diana C. Vilera D.  
**Coordinadora de Proyectos Sociales:**  
Judith Luis  
**Coordinador de Proyectos Especiales:**  
Isaac Costa

La historia del **Bankomunal de Rucio Viejo** contada por su misma gente

Una producción del Centro para la Gestión Tecnológica Popular (Cetep) para Total Venezuela  
**Coordinación:**  
Ángel Ignacio Alzuru  
Luis Miguel Abad (Cetep)  
**Cooperación:**  
Fundación de Financiamiento Rural (FUNDEFIR)

**Fotografías:**  
Cooperativa UNIVISO  
**Diseño:**  
ABV Taller de Diseño  
Carolina Arnal

 fundefir





